



**BEWIRB
DICH
JETZT!**

Die **FMA Mechatronic Solutions AG** ist ein führender Systemlieferant für mechatronische Baugruppen und Geräte im deutschsprachigen Raum und Teil der FMA-Gruppe mit zwei Standorten in Liechtenstein und in Süddeutschland. Rund 80 Mitarbeitende tragen zu unserem Erfolg bei. Für unseren Standort in Schaan (Liechtenstein) suchen wir nächstmöglich **eine:n Mitarbeiter:in (w/m/d) zur Unterstützung im Account Management und Sales Management**.

ACCOUNT & SALES MANAGER

(Vollzeit / Fulltime | W/M/D)  LI-9494 Schaan

Du suchst

- Mehr als nur ein «Job im Vertrieb» – mit einer ausgewogenen Mischung aus Aussendienstterminen und enger Zusammenarbeit mit der internen Organisation?
- Eine abwechslungsreiche Position mit vielseitigem Aufgabenbereich?
- Eine Unternehmenskultur, in der Mitgestaltung ausdrücklich erwünscht ist?
- Kurze Entscheidungswege und ein Management, das Entwicklung ermöglicht und unterstützt?
- Ein engagiertes Team, das Wissen teilt und mit Leidenschaft zusammenarbeitet?

Deine Aufgaben

- Du akquirierst aktiv neue B2B-Kundinnen und Kunden (Industrie, Halbleiter, Medizintechnik etc.) und erschliesst neue Marktpotenziale.
- Du übernimmst einen Teil des Account Managements und entwickelst bestehende Geschäftsbeziehungen strategisch weiter.
- Du analysierst Kundenanforderungen und berätst fundiert zu unseren Services und mechatronischen Baugruppen.
- Du verantwortest Kalkulation, Angebotserstellung sowie die erfolgreiche Umwandlung von Offerten in Aufträge.
- Du präsentierst unsere Systemlösungen überzeugend – virtuell, auf Messen und direkt vor Ort bei Unternehmen.
- Du stellst eine positive Customer Journey sicher und pflegst langfristige, vertrauensvolle Kundenbeziehungen.

Dein Profil

- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Dienstleistungen im industriellen Umfeld.
- Teamorientierte Persönlichkeit mit Verständnis für Sales- und Account-Management-Prozesse.
- Kenntnisse in der Montage von Baugruppen.
- Professionelles Auftreten und Lösungsorientierung im internationalen B2B-Umfeld.
- Zielorientierte Arbeitsweise mit Fokus auf Wochen-, Monats- und Quartalsziele.
- Überzeugende Kommunikation in Deutsch und Englisch sowie starke Präsentationsfähigkeiten.
- Reisebereitschaft in der DACH-Region und sicherer Umgang mit MS Office.

Interesse, bei uns durchzustarten?

Dann freuen wir uns über deine vollständige Direktbewerbung per E-Mail. Deine Daten werden vertraulich behandelt und ausschliesslich für den Bewerbungsprozess verwendet.

 Carsten Metzger | Co-CEO & CSO  carsten.metzger@fma-mechatronics.com